

Wir suchen Teammitglieder, die bereit sind, schnell Verantwortung zu übernehmen - bei unseren Kunden gleichermaßen wie bei uns im Unternehmen. Willkommen sind alle, die Lust darauf haben, mit uns gemeinsam unsere Positionierung im deutschen/schweizerischen/luxemburgischen Markt weiterzuentwickeln.

Ihre Aufgaben:

Als Verkäufer*in im Außendienst setzen Sie erfolgreich Verkaufs- und Vertriebsstrategien um. Je nach Kunde umfasst dies die Beratung bei bestehenden Projekten und die professionelle Begleitung unserer Kunden. Sie übernehmen nach sorgfältiger Einarbeitung eigenverantwortlich Ihr Vertriebsgebiet und betreuen die Kunden vor Ort und vom Homeoffice aus. Sie präsentieren und verkaufen unsere Produkte bei Bestandskunden sowie Neukunden. Zu Ihren Aufgaben gehört die Pflege des Kontaktes zu Bestandskunden und dessen Weiterentwicklung und umfasst unter anderem die Durchführung von Installationen und Schulungen beim Kunden vor Ort. Auch bei Produktneuheiten sind Sie gefragt und führen diese erfolgreich in Ihrem Gebiet ein. Außerdem betreuen Sie unsere Messen / Events zusammen mit unserem Team.

Ihr Profil:

- Eine kaufmännische oder biologische Ausbildung oder vergleichbarer Hintergrund (gerne schauen wir auf Bewerbungen von Quereinsteigern für berufliche Veränderungen)
- Spaß am Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten
- Vertriebstalent mit einer überzeugenden und kundenorientierten Persönlichkeit
- Engagement und professionelles Auftreten
- Schnelle Auffassungsgabe und organisatorische Fähigkeiten
- Spaß, mit anderen Menschen im Team zu arbeiten
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B

Was erwartet Sie bei uns:

- **Angenehme Arbeitsatmosphäre**

Regelmäßige Teambuildingmaßnahmen/ Events gehören zu unserem Alltag. Ein lockerer Du-Ton untereinander ist bei uns selbstverständlich.

- **Leistungsgerechte Entlohnung**

Neutraler Firmen-PKW, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht

- **Mitarbeiter-Anreize**

wie zum Beispiel Job-Bike

- **Weiterentwicklung**

Sie erhalten von uns eine gründliche Einarbeitung, Schulungen und Weiterbildungen im In- und Ausland.

- **Raum zur Eigenverantwortung und zum selbstständigen Arbeiten**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Die **vollständigen Bewerbungsunterlagen** richten Sie bitte an:

Meintrup DWS Laborgeräte GmbH*Siemensstraße 20*D-49770 Herzlake
oder per E-Mail an: marion.knese@meintrup-dws.de

Seit nunmehr 40 Jahren steht der Name Meintrup für Qualitätsprodukte im Labor. Zunächst als Einzelunternehmen und inzwischen als Tochtergesellschaft der englischen Firma Don Whitley Scientific Ltd. vertreibt Meintrup DWS Laborgeräte GmbH in Deutschland, Luxemburg und der Schweiz hochwertige Geräte für die Mikrobiologie und Zellforschung.